MAXIMAA SYSTEMS LTD.
CIN No. L27100GJ1990PLC014129
115, Western Edge II, Western Express Highway,
Borivali East, Mumbai – 400066.
Ph: +91 22 28648478/28012704
Website: www.maximaagroup.com

Date: 15th December, 2017

To,

The Bombay Stock Exchange Limited
Department of Corporate Affairs,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street, Fort,
Mumbai – 400 001.

Scrip Code: 526538

Dear Sir/Madam,

Sub: Newspaper Publication of the Financial Press Release for the quarter and half year ended 30th September, 2017.

Pursuant to Regulation 47(1) (b) of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, enclosed herewith please find the copy of the Newspaper Cuttings of the Unaudited Financials published in the newspapers for the quarter and half year ended 30th September, 2017.

01. The date of publishing the advertisement: **15th December, 2017;**

02. The Brief Details of the Public Notice: The Standalone **Un-Audited Financials of the Company for the Quarter and Half year ended 30th September, 2017**;

03. Newspapers in which public notice is published: **Chanakya Ni Pothi (English) & The Newsline (Gujarati)**

Kindly take the above on record.

Thanking You,

Yours Faithfully

For **Maximaa Systems Ltd.**

MAXIMAA SYSTEMS LTD. MUMBAI

NagrajMogaveera
Company Secretary and Compliance Officer
M. No: A49737
Encl: a/a.

CHANAKYA
NI POTHI

Ahmedabad 15-12-2017

Dalmia Bharat Group looks to acquire refractory units in Europe to push exports

The Rs.10,000-crore Dalmia Bharat Group is looking for acquisitions overseas, specifically in Europe, as part of growing its refractory business.

Plans are also afoot to appoint representatives in Bangladesh, West Asia, Africa and Russia to grow exports.

According to Sameer Nagpal, CEO - Refractories, Dalmia Bharat Group, exports currently account for nearly 10 per cent (Rs.50 crore) of its Rs.500-crore refractory business.

The plan is to double it over the next 1-2 years.

"We are actively looking for acquisitions in Europe as it is the hub of refractory business. This will help us tap the European market," Nagpal told BusinessLine.

Sources say many smaller companies are up for acquisition in Europe, in contrast to larger ones.

The refractory industry has over the past 10 years, gone through consolidation, leading to lesser scope in the segment.

Nagpal however refused to divulge any details on the size of such acquisitions.

"It is only the smaller ones (where acquisition opportunities are available), and where we are in a position to fund them. They are not huge investments. Rather, I would call them critical investments," he said.

Dalmia Bharat Group is currently present in Europe through a network of agents — primarily, smaller refractory service companies, for addressing local customers' needs. International acquisition will help the company upgrade its technology.

The group's refractory business comprises Dalmia Refractories and OCL Refractories.

Dalmia-OCL has four manufacturing plants in India and one in China.

Better capacity utilisation

According to Nagpal, higher exports will lead to better capacity utilisation.

Capacity utilisation in India has been under pressure due to low demand from the domestic steel industry.

The capacity utilisation for the refractory industry as a whole has been close to 50-55 per cent. Refractory products are used in high-temperature processes that go into the making of metals, cement, glass and ceramics.

The steel industry is one of the biggest consumers, accounting for nearly 60-70 per cent of the segment's total production.

"In India, the refractory industry is going through a lot of churn. It will take time to recover. So we are focussing on West Asia, Africa and Russia for better capacity utilisation of our products," he said.

Product diversification

Meanwhile, for its domestic market, the company will work on readjusting its product portfolio.

Focus will be on high-performance bricks for cement kilns, looking for alternatives for magnesia bricks to hedge against uncertainties in raw material availability, and producing special-quality bricks for making high-purity steel.

Product diversification and plant modernisation will entail an investment of ?80-100 crore in the next couple of years.

Ranchhodbhai's Profitable thoughts

● **City Union Bank Ltd,** the oldest private sector bank in India, was founded on October 31, 1904 and is headquartered at Kumbakonam, Tamil Nadu, India.

The main focus of the Bank – lending to MSME, Retail / Wholesale Trade with granular asset profile including providing short term and long term loans to agricultural sector. CUB could witness growing loan books, healthy asset quality, minimal restructuring accounts, healthy NIM (although decreasing from current levels), restricted competition in lower ticket size and sufficient CAR to avoid dilution. Target of Rs. 185 and then Rs. 199 over the next 3-4 quarters.

● **Salzer Electronics** is a leading player offering electrical solutions in switchgears, wires & cables. It is the largest manufacturer of CAM operated rotary switches & wire ducts in India with a market share of around 25%.

The company caters to a wide range of products like cam-operated rotary switches, toroidal transformers, cable ducts, isolators, modular switches, relays, and automotive products with five in-house manufacturing facilities. Share price has already run up a lot, so can buy at dips towards Rs. 200 and then hold for Rs. 266 over the next 4 quarters.

● FY17 was a tough year for **REPCO Home Finance** due to unfavorable regulations, demonetization, and slippage of some high-ticket LAP loans into NPL. However, there are some early signs of turnaround.

A well-set procedure is now in place for regularization of unapproved plots. 8,000 out of 20,000 unapproved plots are already regularized; remaining should be regularized over next six months. Share was recommended at Rs. 789 in Midcap Mania column in 5th June 2017 issue, after which it touched Rs. 900.

Now share is once again available at around Rs. 640. Can buy a few shares and hold for Rs. 705-750.

● **Navkar Corporation** recently announced its 2QFY18 results and despite a challenging environment, it continued to report healthy numbers.

Surpassing growth in volume, its consolidated revenue grew by 19.7% YoY (+9% QoQ) to Rs1.08bn. Volume grew by 11.6% YoY (+6.7% QoQ) to 91,841 TEUs, while realisation increased by 7.3%YoY (2.2% QoQ) to Rs11,738/TEU. Can buy a few shares with target of Rs. 229.

● **M&M** Automotive sales grew 18% and tractor sales jumped 32% in Nov-17. Automotive sales grew by 18% YoY to 38.5k units in Nov-17. The company witnessed 19% and 122% YoY increase in LCV and MHCV segments on low base.Tractor volumes was above estimates at 22.75k (+32% YoY) units. The UV segment will benefit strongly from rural recovery (50% of volumes) and new launches while the tractor division continues to grow at a steady pace led by good monsoon, healthy farm produce and improvement in rural demand . Can buy at current level and then hold for sometime.

● **Mayur Uniquoter's** 2QFY18 revenue/EBITDA growth of 15%/11% yoy was mainly volume-driven as realisations remained largely stable.

OEM export volumes grew by 17% yoy and domestic auto replacement volumes by 52% yoy led by some large orders from Maruti. Capacity utilization also improved to 78% (vs. 71% in Q1, 65% in FY17). Growth was mainly led by OEM exports and domestic auto replacements which grew 17% and 52% respectively in volume terms. Share prices are in a good uptrend and right time to buy.

● **Punj Lloyd** shares surged nearly 14 percent last week on receiving orders from GAIL India for construction of pipeline and NHAI for road project.

Shares are at a good level to make new entry. At Rs. 21, not much to lose. Can take some risk. However, advisable to keep limited exposure.

● Hyderabad based real estate company Prajay Engineering Syndicate is seeing a good volume based movement right now.

Buying interest is strong but this share is purely for trading purpose and that too to make a quick entry and a fast exit when target is achieved. At Rs. 11-12, it is an affordable risk. Keep stop loss of 10.83 with target of Rs. 13.43.

Eros focussed on reinventing itself as digital content company

Leading film production and distribution company Eros International has said it is sharpening its focus to transform itself from a film studio, that only makes movies for the big screen, to a digital content company. The firm said it believes its OTT platform, Eros Now, is expected to garner 6-8 million paid subscribers by March 2018.

'Conscious strategy'

Jyoti Deshpande, Group Chief Executive Officer, Eros International, said: "We made a conscious strategy to move away from high-budget movies back in 2015. For the past two years, we have been focussing on a model — to have a slate of profitable movies, monetise our movie library and push our OTT platform Eros Now.

Our film portfolio has been broad-based with a mix of medium-budget and regional films."

She said this has worked out to be a good strategy as it has helped the company feed its digital pipeline as well as reduce its dependence on the box office for revenues.

"Currently we have about 3.7 million paying subscribers (for Eros Now). We believe by the end of March, we will have 6-8 million."

The company has been focussing on launching original shows on the platform, besides leveraging its movie library.

It is banking on its tie-ups with telecom companies to be part of their bundled packages, for acquiring new subscribers.

The firm believes nearly 25 per cent of its revenues will come from the digital space this financial year, and this contribution is expected to become much bigger in the next three years.

Deshpande also pointed out that film production companies will need to increasingly have a segmented approach of having a pipeline of films targeted at the big screen and developing original content for the digital platforms.

"One cannot have a one-size-fits-all strategy. We are green lighting films that have theatrical viability. At the same time, we have commissioned six films which will go straight to the digital platform."

Harrisons brews a 'new brand' plan to export speciality teas

To leverage the growing export potential of speciality teas, Harrisons Malayalam Ltd (HML), a major tea producer in South India, is going in for a big branding exercise.

"We have firmed up plans to build an umbrella brand — Harrisons Heritage — with a logo for speciality teas such as single estate tea, white tea, hybrid and frost tea for our overseas and domestic buyers," said N Dharmaraj, Whole Time Director and Chief Executive, SBU (A), HML.

The company has registered with Amazon.in for marketing, and the products, with the new tag, will hit the online and physical markets by the middle of next year.

Speaking to a group of visiting journalists from Kochi, Dharmaraj said the excess supply over demand will always put price pressure on mass-market teas. It is, therefore, important for South Indian producers to differentiate their products into speciality teas, the demand for which is growing at about six per cent — twice that of general-purpose teas.

South India's tea production is in the range of 220 million kg and exports are at around 85 million kg.

Hence, it is important for South India to export about 45 per cent to create a better supply-demand equation internally, he said.

Today, the mass market is a challenge, and there is a need to come out with niche products.

The South Indian tea industry has been hit by low prices of teas and high cost of production. Increasing exports is critical to shore up the price line of South Indian teas.

This has to be carried out through a combination of quality improvement initiatives, he said.

Ayurvedic tea

"We won't be successful without branding," said Dharmaraj, adding that HML is also working with Kerala Ayurveda Pharmacy Ltd to develop an ayurvedic tea. The initial results are encouraging, and the product will hit the market soon.

Anil George Joseph, Vice-President – Tea, said that the company has introduced LED (leaf expansion time) based computerised harvesting programme using hand-held shears and harvesting machines developed in collaboration with IIT-Madras.

Besides, HML will be the first tea estate which goes for elephant friendly certification for its Lockhart, Panniar and Wentworth estates.

The initial prices of application is complete for the final audit in 2018. Certified elephant friendly tea is sourced from tea plantations that meet high standards for the protection of the pachyderms and their habitat.

According to Santosh Kumar, Senior -VP – Rubber, the company will go for inter-cropping and honey production in rubber estates to raise earnings from the commodity.

It has developed three value-added products in rubber such as de-protenised natural rubber, Nitrosamine-free centrifuged latex, and Latxsive for packaging industry.

PVR inks deal with S. Korean cinema company for 4DX screens

Leading multiplex chain PVR Ltd is betting big on 4DX technology as part of its strategy to focus on innovative and premium formats.

It has inked a fresh strategic deal with South Korean cinema technology company CJ 4DPLEX, to increase the number of 4DX screens in its portfolio.

With this extended partnership, PVR will add 16 additional 4DX screens at its cinemas, taking the total to 21 4DX auditoriums in India by the end of 2019, the company said.

The deal was signed at the CineAsia trade show being held at Hong Kong.

4DX cinema technology enables audiences to connect with movies through motion, vibration, water, wind, snow, lighting and other special effects to enhance the on-screen visuals.

Gautam Dutta, CEO, PVR Ltd, said that the company will invest about $11 million (approximately ?70 crore) for this expansion. The company has currently three operational 4DX screens at its cinemas at New Delhi, Mumbai and Bengaluru. It also expects to have two additional 4DX screens operational by the year-end.

He said, "We believe this is a significant step that will help this technology to take a giant step towards making India an important market and getting more consumers into the cinemas."

Dutta added that this will also encourage Indian film-makers and producers to look at the 4DX format for future projects. The company will not just look at launching 4DX screens in metros but also in mini-metros such as Chandigarh and Ludhiana.

Formats such as 4DX helps companies like PVR to charge a premium for the enhanced movie-going experience.

"With more global technologies on the rise, the expectations of audiences are increasing as they look for a more enhanced, immersive and experiential cinema," Dutta added.

Byung Hwan Choi, CEO, CJ 4DPLEX, said: "India is an important market for us. Following the last year's announcement, we are extremely pleased to announce our further expansion with PVR Cinemas at this CineAsia."

PVR currently has 600 screens at 131 properties across 51 cities.

As entry-level bike segment roars back to life, it's advantage HeroMotoCorp

A revival in the entry-level bike segment has helped Hero MotoCorp, the country's top two-wheeler maker, grow its share of the motorcycle market marginally amid intense competition.

Sales of 75-110cc bikes, a major volume segment in motorcycles, had dropped after demonetisation.

The current fiscal has seen a decent run for the motorcycle segment, reporting a growth of 6 per cent at 7.61 million units in the first half.

The growth was led by the 75-110cc segment, supported by an improvement in rural demand.

The entry segment accounts for 59 per cent of the overall motorcycle market in India.

Hero's sales in the segment grew 10 per cent at 3,299,849 units in April-October, while the overall segment grew 7 per cent at 4,489,912 units.

The company improved its market share marginally by 100 basis points to 51 per cent from 50 per cent in the year-ago period, driven by its popular models such as Splendor and Deluxe.

Rural markets improve

"Urban markets began to improve in the first quarter. In the second quarter, the rural markets improved. Going forward, we expect the momentum to continue," Ashok Bhasin, Hero MotoCorp's Head - Sales, Marketing and Customer Care, told a recent earnings conference call.

"Hero MotoCorp benefitted from the channel-filling measures undertaken post the transition to BS-IV and GST in April and July 2017 respectively, and also the uptick in rural demand sentiment during the current fiscal," said Subrata Ray, Group Vice-President, Corporate Ratings, Icra.

ચાણક્ય ગ્રુપનું કડક અભિગમવાળું દૈનિક

ધી ન્યુઝલાઇન

વર્ષ : ૨૪ અંક ૦૯૧ તારીખ ૧૫-૧૨-૨૦૧૭ પાનાં : ૪ માલિક : જયની પબ્લીશર્સ તંત્રી : શ્રી રણછોડ એન. શાહ સહ તંત્રી : રાધિકા ગંજવાલા

ફેડરલ રિઝર્વ દ્વારા વ્યાજદરમાં ૨૫ બેઝિક પોઈન્ટનો વધારો કરાયો

આખરે જેની આતુરતાથી રાહ જોવાતી હતી તે પગલું ફેડરલ રિઝર્વે લીધું છે. ફેડરલ રિઝર્વ દ્વારા ૧૩મી ડિસેમ્બરે વ્યાજદરમાં ૨૫ બેઝિક પોઈન્ટનો વધારો કરાયો અને સને ૨૦૧૭ આખરમાં વ્યાજદરમાં આ વધારાની અપેક્ષા હતી. ફેડરલ રિઝર્વ દ્વારા વ્યાજદરમાં વધારો આવશે તે અપેક્ષાએ આગલી સેશનથી જ અમેરિકન શેરબજારોમાં સુધારાનો ટ્રેન્ડ જોવાતો હતો અને હવે અમેરિકામાં વ્યાજદર ૧.૫૦ ટકા થઈ ગયો છે. સાથે સાથે ફેડરલ રિઝર્વ ઓપન માર્કેટ કમિટી દ્વારા અમેરિકામાં જીડીપી વૃદ્ધિદરનો અંદાજ સપ્ટેમ્બર મહિનામાં ૨.૧ ટકાથી વધારીને ૨.૫ ટકા કર્યો છે. અગાઉ સપ્ટેમ્બરમાં ૨.૧ ટકા વૃદ્ધિનો અંદાજ આપવામાં આવેલો. સાથે સાથે સને ૨૦૧૮નો ફુગાવાનો અંદાજ પણ ૧.૬ ટકાથી વધારીને ૧.૭ ટકા કરાયો છે.

ફેડરલ રિઝર્વ દ્વારા સ્પષ્ટ રીતે સ્વીકારાયું છે કે જોબ માર્કેટ અત્યારે ખૂબ જ મજબૂત છે અને ૩૧મી ઓક્ટોબરની મિટીંગમાં જોબમાર્કેટ અંગે જે તારણ હતું તેમાં પણ તેણે સુધારો કર્યો છે અને પરિસ્થિતિ વધારે સારી છે અને તેને કારણે જોબમાર્કેટ વધારે સારું બનશે તેવું તારણ ફેડરલ રિઝર્વે દર્શાવ્યું છે.

ફેડરલ રિઝર્વ દ્વારા આ પગલાંની ઘણાં સમયથી અપેક્ષા હતી. પરંતુ આ જાહેરાતની સાથે સાથે તેણે જીડીપીના અંદાજમાં જે વધારો કર્યો છે તે ખૂબ જ મહત્ત્વની જાહેરાત છે અને આ જાહેરાત પછી ડાઉજોન્સ ઈન્ડસ્ટ્રીયલ એવરેજમાં રેકોર્ડ ટોપ જોવાયું હતું.

સામે પક્ષે ક્રૂડ તેલના ભાવ ૧ ટકો ઘટીને ૫૬.૬૦ ડોલર ઉપર આવી ગયા છે અને અમેરિકામાં ગેસોલિન સ્ટોકનું લેવલ વધ્યું હોવાને કારણે ક્રૂડ તેલના ભાવમાં ઘટાડાનો ટ્રેન્ડ જોવાયો હતો.

અમેરિકામાં અન્ય મહત્ત્વની જાહેરાતમાં પ્રમુખ ડોનાલ્ડ ટ્રમ્પે કોર્પોરેટ ટેક્સ દર ૨૧ ટકા કરવાના ખરડા ઉપર તેઓ સહી કરશે તેવી જાહેરાત કરાઈ છે. અમેરિકન પ્રમુખ માટે અત્યારે સારો સમય ચાલી રહ્યો છે અને

અમેરિકામાં જીડીપી વૃદ્ધિદરનો અંદાજ સપ્ટેમ્બર મહિનામાં ૨.૧ ટકાથી વધારીને ૨.૫ ટકા કર્યો છે

કોંગ્રેસમાં એક તરફ ટેક્સ રિફોર્મ ખરડાને બહાલી આપવામાં આવી અને સાથે સાથે સુપ્રિમ કોર્ટ દ્વારા ટ્રાવેલ અંકુશોને પણ મંજૂરી આપવામાં આવી હતી અને આ બે પગલાં પછી હવે અમેરિકન પ્રમુખ કરવેરાનું ભારણ ઓછું કરીને અમેરિકામાં ઈન્ફ્રાસ્ટ્રકચર ક્ષેત્રમાં જંગી મૂડીરોકાણ કરવા તત્પર છે અને કદાચ ઈન્ફ્રાસ્ટ્રકચરના આ મૂડીરોકાણમાં જ અમેરિકાની સરહદ ઉપરની દિવાલ બાંધવામાં આવે તે સંભાવના છે.

અમેરિકામાં કન્ઝયુમર પ્રાઈસ ઈન્ડેક્સમાં પણ નવેમ્બર મહિના દરમિયાન અપેક્ષિત ૦.૪ ટકાનો ઉછાળો જોવાયો હતો. સામે પક્ષે અમેરિકાના પ્રોડ્યુસર પ્રાઈસ ઈન્ડેક્સમાં પણ અર્થશાસ્ત્રીઓની ૦.૩ ટકાની વૃદ્ધિની અપેક્ષા સામે ૦.૪ ટકાનો વધારો થયો છે અને આ રીતે પ્રોડ્યુસર પ્રાઈસ ઈન્ડેક્સ અને કન્ઝયુમર પ્રાઈસ ઈન્ડેક્સ બંનેમાં ઉછાળાને કારણે સેન્ટીમેન્ટમાં નોંધપાત્ર વધારો થયો છે.

અન્ય એક મહત્ત્વના ડેવલપમેન્ટમાં અમેરિકા ખાતે બિઝનેસ કોન્ફીડન્સ ઈન્ડેક્સમાં ખાસ કોઈ જ વધઘટ નથી દેખાતી. ટેક્સ રિફોર્મના પગલાંને કોંગ્રેસ દ્વારા મંજૂરી મળી હોવા છતાં હજી પણ બિઝનેસ કોન્ફીડન્સ ઈન્ડેક્સમાં કોઈ ફેરફાર નથી અને ચોથા ક્વાર્ટર દરમિયાન સ્મોલ બિઝનેસ કોન્ફીડન્સ ઈન્ડેક્સ ૫૭ના લેવલ ઉપર જળવાઈ રહ્યો છે અને ત્રીજા ક્વાર્ટરમાં પણ આ લેવલ જ હતું. સિએનબીસી દ્વારા ૨૦૪૩ સ્મોલ બિઝનેસ માલિકોનો સરવે કરવામાં આવેલો અને એકંદરે તેમનું માનવું છે કે અમેરિકામાં બિઝનેસ કંડીશન સારી છે અને તેમની અપેક્ષા છે કે સરકાર દ્વારા કરવેરામાં ઘટાડો નવા વર્ષની શરૂઆતમાં જાહેર થશે.

સામે પક્ષે ભારતમાં ગુજરાતની ચૂંટણીઓનો બીજો તબક્કો ૧૪મી ડિસેમ્બરે પૂરો થયો છે અને તે પછી વિવિધ એજન્સીઓ દ્વારા એક્ઝિટ પોલ આપવાનું શરૂ કરાયું. પ્રથમ તબક્કાના મતદાન પછી ભાજપને બહુમતી મળશે તે આશાવાદ વધ્યો હતો. પરંતુ બીજા તબક્કાના મતદાન પહેલાં કોંગ્રેસ અને હાર્દિક પટેલનું પલ્લું થોડું ભારે દેખાતાં સટ્ટા માર્કેટમાં પણ અનિશ્ચિતતા વધી હતી અને આ અનિશ્ચિતતાને કારણે સટ્ટા માર્કેટના ખેલાડીઓએ નવા કામકાજ કરવાનું અને ભાવ આપવાનું બંધ જ કરી દીધેલું. પરંતુ હવે એક્ઝિટ પોલ આવી ગયા છે અને બહુમતી એક્ઝિટ પોલના મંતવ્ય મુજબ જો ચૂંટણીના પરિણામો આવે તો બજાર ઉપરની તેની અસર અંગે બોક્સમાં છણાવટ કરી છે.

સામે પક્ષે ભારતીય અર્થતંત્રમાં અત્યારે ચિંતાનું કારણ વધી રહ્યું છે. એડીબી દ્વારા ભારતમાં ૬.૫ ટકાનો જીડીપી વૃદ્ધિદર આવશે તેવો અંદાજ આપવામાં આવ્યો છે અને સામે પક્ષે ચોમાસું સારું થયું હોવા છતાં ઓક્ટોબરના ઔદ્યોગિક ઉત્પાદનમાં ઘટાડાનો ટ્રેન્ડ જોવાયો. સર્વિસીસ પીએમઆઈમાં પણ ગયા અઠવાડિયે ઘટાડાનો ટ્રેન્ડ જોવા મળ્યો હતો અને આગામી સમયગાળામાં લગભગ ૫૦૦૦ મેગાવોટ વીજળીની ક્ષમતા બિનકાર્યરત થઈ જશે તે ભય વધ્યો છે.

બેન્કોની એનપીએનો પ્રશ્ન તો હજી ઉભો છે અને હવે જ્યારે બેન્કોની એનપીએનો બોજો બેન્કોના ડિપોઝીટરો ઉપર આવશે તે પ્રકારના નવા ખરડાને કારણે ભારતીય બેન્કિંગ સિસ્ટમ અંગે પણ ગભરાટ વધતો જાય છે. આ ખરડા અંગે તો અત્યારે સમાજના અભ્યાસુ વર્ગમાં ચર્ચા ચાલી રહી છે. પરંતુ જો આ ખરડા અંગે વધુ ચર્ચા સમગ્ર ભારતીય સમાજ અને બિઝનેસ કોમ્યુનિટીમાં શરૂ થઈ જશે તો બેન્કિંગ સિસ્ટમમાં આવતી ડિપોઝીટો અંગે પણ એક મોટો ગભરાટ ઉભો થાય તે સંભાવના છે. ગયા અઠવાડિયે વડાપ્રધાન દ્વારા પણ ડિપોઝીટરોને અસર નહીં પડે તે પ્રકારનું સ્ટેટમેન્ટ કરાયું છે. તેમ છતાં શા માટે સરકાર આ પ્રકારનો ખરડો લાવી રહી છે અને ખરડામાં તો સ્પષ્ટ રીતે ડિપોઝીટરોનો પૈસા અમુક સમયગાળા માટે સરકાર કે બેન્ક બ્લોક કરી દેશે તે પ્રકારની તેને છૂટ આપવામાં આવી છે.

ચાણક્ય દ્વારા આ અંગે વિવિધ બેન્કરો સાથે ચર્ચા થઈ અને આ બેન્કરોનું મંતવ્ય છે કે અત્યારે પણ કોઈ ખાનગી બેન્ક અથવા તો સરકારી બેન્ક હાથ અદ્ધર કરે તો ડિપોઝીટરોના પૈસા ડૂબતા જ હતા. અમદાવાદનો જ દાખલો લઈએ તો માધુપુરા મર્કેન્ટાઈલ બેન્કમાં એનપીએને કારણે ડિપોઝીટરોના કરોડો રૂપિયા ડૂબી ગયા છે અને આ પ્રકારનો દાખલો અન્ય પ્રાઈવેટ સેક્ટર બેન્કોમાં પણ જોવાયો હતો. એટલે જો આ પ્રકારની જોગવાઈ અત્યારે પણ હોય તો પછી શા માટે સરકાર કોઈ જ અલગ પ્રકારના હેતુ કે ખરાબ હેતુ વગર આ નવો ખરડો લાવતી હોય તે પ્રશ્ન થઈ રહ્યો છે અને એટલે જ આ સંભવિત ખરડાને કારણે બેન્કિંગ સિસ્ટમ તરફની આશંકા અને ભય વધે તે સંભાવના ખૂબ મોટી છે. આ ઉપરાંત સરકારની બજેટ ખાધ પણ સતત વધતી જાય છે અને તેમાં પણ સપ્ટેમ્બર મહિના દરમિયાન નિકાસોમાં જે નોંધપાત્ર ઘટાડો થયો છે અને નિકાસકારોના કરોડો રૂપિયા જીએસટીને કારણે ફસાઈ ગયા છે તેને કારણે વેપાર ખાધ વધે અને રૂપિયા ઉપરનું દબાણ વધે તે ભય ખૂબ મોટો છે અને આગામી દિવસોમાં આ બે પાસાં પણ અર્થતંત્રને નકારાત્મક રીતે અસર કરી શકે.

સરકારની કરવેરાની વસૂલાત પણ અપેક્ષા મુજબ હાંસલ નથી થતી અને તેથી આગામી દિવસોમાં આવકવેરાની વસૂલાત વધારવા માટે રેડ રાજ શરૂ થાય તે ભય મોટો છે અને તેને કારણે પણ બજારને થોડી નકારાત્મક અસર પડે તો નવાઈ નહીં લાગે.

નવેમ્બર મહિના દરમિયાન **મારુતિ**ના કુલ વેચાણોમાં ૧૪.૧૦ ટકાનો વધારો થયો છે. સ્થાનિક પેસેન્જર વાહનના વોલ્યુમમાં ૧૪.૩ ટકાનો વધારો થયો જ્યારે નિકાસોમાં અગાઉના વર્ષની સરખામણીમાં ૦.૮ ટકાનો વધારો થયો છે. મારુતિએ તાજેતરમાં જે લાઈટ કોમર્શિયલ વાહન : ‘સુપર કેરી’ લોન્ચ કર્યું છે તેને પણ સતત બીજા મહિને ૧૦૦૦ યુનિટના વેચાણો મળ્યા છે. જ્યારે બલેનો અને ઈગ્નિસના વેચાણોમાં ૩૨.૪ ટકાનો સજ્જડ ઉછાળો જોવા મળ્યો છે. મારુતિ દ્વારા નવી સેલેરિયો એક્સ લોન્ચ કરવામાં આવી અને તેને પણ સારો રિસ્પોન્સ મળી રહ્યો છે. જ્યારે નવી લોન્ચ થયેલી ડિઝાયરમાં અત્યારે ૨થી ૩ મહિનાનો વેઈટિંગ પિરિયડ ચાલી રહ્યો છે અને હવે જાન્યુઆરી મહિનામાં કંપની નવી સ્વિફ્ટ હેચબેક લોન્ચ કરવા માંગે છે. મારુતિના શેરમાં શોર્ટટર્મ તેજીનો છેલ્લો તબક્કો હોવા છતાં આ શેરમાં આગામી દિવસોમાં એક વખત રૂ. ૯૪૯૫નો ભાવ આવે તે સંભાવના મજબૂત છે.

સામે પક્ષે **ટાટા મોટર્સ**ના વેચાણોમાં પણ ખૂબ સુંદર વૃદ્ધિ છે અને ખાસ કરીને ટાટા મોટર્સના કોન્સોલિડેટેડ વેચાણોમાં બે તૃતિયાંશ કરતાં પણ વધારે હિસ્સો ધરાવતી જગુઆર લેન્ડરોવરના વેચાણોમાં તમામ ભૌગોલિક સેક્ટરોમાં જોરદાર વૃદ્ધિ જોવા મળી છે. જ્યારે ભારતમાં ટિઆગો, હેક્ઝા અને ટિગોરના વેચાણો પણ જોરદાર છે. ટાટા મોટર્સના કોમર્શિયલ વાહનોના વેચાણોમાં પણ ખૂબ સુંદર વૃદ્ધિ જોવા મળે છે અને આ ટ્રેન્ડને કારણે આગામી દિવસોમાં ટાટા મોટર્સનો શેર બોટમઆઉટ થઈને રૂ. ૪૦૧થી વધી રૂ. ૫૧૦ ટચ થાય તે સંભાવના મજબૂત છે.

અશોક લેલેન્ડનો શેર છેલ્લાં થોડાં સમયથી ટૂંકી વધઘટનો તબક્કો દર્શાવે છે. ખાસ કરીને તેના નવેમ્બરના વોલ્યુમમાં આશ્ચર્યકારક ઉછાળો જોવા મળ્યો છે અને અશોક લેલેન્ડનું કુલ વોલ્યુમ અગાઉના વર્ષના નવેમ્બરની સરખામણીમાં ૫૧ ટકા વધ્યું છે. મિડિયમ અને હેવી કોમર્શિયલ વાહનોના વેચાણો ૫૪ ટકા વધ્યા છે. જ્યારે એલસીબીના વેચાણો ૪૪ ટકાનો ઉછાળો દર્શાવે છે. ઉદ્યોગો અને પબ્લિક ખર્ચામાં વધારો થયો હોવાથી આગામી મહિનાઓમાં કોમર્શિયલ વાહનોના વેચાણો વધશે તેવી અપેક્ષા છે અને તે પાછળ આ શેરમાં રોકાણ જાળવી શકાય. આગામી દિવસોમાં અશોક લેલેન્ડનો શેર રૂ. ૧૪૦ ટચ થવાની સંભાવના મજબૂત છે.

ટુ વ્હીલર કંપનીઓમાં **બજાજ ઓટો** અને **હિરો મોટોકોર્પ** બંનેની કામગીરી ખૂબ જ પ્રોત્સાહક રહી છે. બજાજ ઓટોમાં થ્રી વ્હીલરના વેચાણોનો પણ સમાવેશ થાય છે અને નવેમ્બર મહિના દરમિયાન કંપનીના કુલ વેચાણોમાં ૨૦.૯૦ ટકાનો વધારો થયો છે. છેલ્લાં ૩ મહિના દરમિયાન કંપનીએ લગભગ ૨ લાખ યુનિટનું વેચાણ કર્યું છે અને તે લેવલ જ નવેમ્બરમાં જળવાઈ રહ્યું છે. પરંતુ હવે સ્કૂટરની સામે મોટરસાયકલનું માર્કેટ ધીરે ધીરે તૂટતું જાય છે અને બજાજ ઓટોમાં સ્કૂટરનું સ્થાનિક વેચાણ વોલ્યુમ ૧૫૭ ટકા વધીને ૩૭૮૮૭ યુનિટ થયું છે અને સાથે સાથે મેનેજમેન્ટને અપેક્ષા છે કે આગામી મહિનાઓમાં થ્રી વ્હિલરના વેચાણો પણ ખૂબ જ સુંદર રહેશે.

નિકાસ માર્કેટમાં બજાજ ઓટોના ટુ વ્હીલરના વેચાણોમાં ૨૪.૫૦ ટકાનો, જ્યારે થ્રી વ્હીલરના વેચાણોમાં ૪૧.૧૦ ટકાનો વધારો થયો છે અને કંપનીએ કેટલાક નવા દેશોમાં પોતાનું વેચાણ નેટવર્ક ફેલાવ્યું છે.

અત્યારના તબક્કે **બજાજ ઓટો**ના શેરમાં રોકાણ જાળવી શકાય અને ઉપરમાં રૂ. ૩૪૦૦ના ભાવની ગણતરી છે.

સામે પક્ષે **હિરો મોટોકોર્પ**નો એકંદરે માર્કેટ હિસ્સો હોન્ડા મોટરસાયકલ એન્ડ સ્કૂટર્સને કારણે ઘસાતો જાય છે. તેમ છતાં સમગ્ર માર્કેટ જ ઝડપથી વિકસી રહ્યું હોવાથી હિરો મોટોકોર્પ નાનો વૃદ્ધિદર જાળવી રાખશે તેવી અપેક્ષા છે અને હવે આગામી દિવસોમાં રૂ. ૩૪૩૮વાળો હિરો મોટોકોર્પનો શેર ધીરે ધીરે રૂ. ૩૬૦૦-૩૭૦૦નું લેવલ ટચ કરાવે તો નવાઈ નહીં લાગે.

ટીવીએસ મોટર્સના શેરમાં પણ છેલ્લાં અંકથી ઉછાળાનો સંકેત આપીએ છીએ. ટીવીએસ મોટર્સ અત્યારે રૂ. ૭૪૭ ઉપર છે અને હજી આ શેરમાં આગામી દિવસોમાં રૂ. ૭૭૦ના ભાવની સંભાવના મજબૂત છે.

આઈસર મોટર્સ અંગે અનેક એનાલિસ્ટો રૂ. ૩૩૦૦૦ પ્લસની વાત કરી રહ્યા છે. પરંતુ આવા ઉંચા ભાવે આ શેરમાં નવું રોકાણ સલાહભરેલ નથી.

અત્યારના તબક્કે **એસએમએલ ઈઝુઝુ**ના શેરમાં પણ લાંબો કસ નથી દેખાતો અને તેવી જ રીતે **ફોર્સ મોટર્સ**ના શેરમાં પણ ટૂંકી વધઘટનો ટ્રેન્ડ જળવાઈ રહ્યો છે. અત્યારના રૂ. ૩૦૯૪ ઉપરના ફોર્સ મોટર્સના શેરમાં સપ્ટેમ્બર ક્વાર્ટરના પ્રોત્સાહક પરિણામોનો સપોર્ટ છે. પ્રથમ ૬ મહિના દરમિયાન ફોર્સ મોટર્સે રૂ. ૫૪ની શેર દીઠ કમાણી દર્શાવી છે અને વાર્ષિક ધોરણે ગયા વર્ષના લેવલ રૂ. ૧૩૬ ઉપર જ ઈપીએસ હાંસલ થાય તે સંભાવના છે અને તેને કારણે આગામી દિવસોમાં હજી જૂનું રોકાણ હોય તો જાળવી રખાય.

ઓટો એન્સિલરી શેરોમાં અત્યારના તબક્કે બહુ જ ઓછા શેરોમાં આકર્ષણ વધ્યું છે અને તેમાં **મધરસનસુમી**ના શેરમાં આગામી દિવસોમાં ખૂબ સુંદર ઉછાળાની જગ્યા છે. રોકાણ જાળવી શકાય. રૂ. ૩૬૮વાળો આ શેર ધીરે ધીરે રૂ. ૪૨૨નો ભાવ બતાવે તે સંભાવના મજબૂત છે.

ડિઝલ એન્જિન બનાવતી **કમિન્સ ઈન્ડિયા**ના શેરમાં અત્યારે ઘટાડાનો ટ્રેન્ડ ચાલી રહ્યો છે અને તેથી આગામી દિવસોમાં આ શેરમાં હજી નાનો ઘટાડો જોવાય તે સંભાવના મજબૂત છે. બાકી અન્ય ઓટો એન્સિલરી શેરોમાં આ તબક્કે મોટો કસ નથી રહ્યો અને મોટા ભાગના ઓટો એન્સિલરી શેરો સારા એવા ઉંચા વેલ્યુએશન ઉપર આવી ગયા છે.

ઓઈલ અને ગેસ સેક્ટરમાં હવે **ગેઈલ**ના શેરમાં ગયા અંકમાં દર્શાવ્યું હતું તે મુજબ આકર્ષણ વધતું જાય છે. ગેઈલ અત્યારે રૂ. ૪૯૨ ઉપર છે અને આ શેરમાં રોકાણ જાળવી શકાય. એક તરફ ગેસની માંગ ઝડપથી વધતી જાય છે અને તે પાછળ ગેસ ટ્રાન્સમિશન અને વેચાણો નવા રોકાણ વગર ઝડપથી વધી શકશે અને તે પાછળ નફામાં પણ તોતિંગ ઉછાળાની જગ્યા છે. આગામી દિવસોમાં રૂ. ૪૯૨વાળા આ શેરમાં ઝડપી ઉછાળા સાથે રૂ. ૫૨૨-૫૩૨નો ભાવ આવી જવાની ગણતરી છે.

તેવી જ રીતે **ઈન્દ્રપ્રસ્થ ગેસ**ના શેરમાં આકર્ષણ સતત વધતું જાય છે. ચાણક્યના ગયા અંકમાં પણ વિસ્તૃત એનાલિસિસ આપીને પણ ઈન્દ્રપ્રસ્થ ગેસનો શેર લેવાનું કહ્યું હતું અને તેથી તે શેર ઉપર ફોકસ કરી શકાય. ઈન્દ્રપ્રસ્થ ગેસ પછી શોર્ટટર્મમાં ખેલાડીઓનું આકર્ષણ **મહાનગર ગેસ**ના શેર ઉપર શિફ્ટ થતું જાય છે. મહાનગર ગેસ અત્યારે રૂ. ૧૧૦૬ છે અને આગામી દિવસોમાં પણ તે શેરમાં ખૂબ સુંદર ઉછાળાની જગ્યા છે.

છેલ્લાં લગભગ ૬ અઠવાડિયાથી **ઈન્ડિયન ઓઈલ**નો શેર સતત ઘટીને રૂ. ૧૦૨ ઉપર આવી ગયો પરંતુ હવે આ શેરમાં કરેક્શનનો તબક્કો પૂરો થયો છે. અગાઉ દર્શાવ્યું હતું તેમ એચપીસીએલનું ટેકઓવર કરવાનો ખૂબ મોટો ફાયદો ઈન્ડિયન ઓઈલને મળી શકશે અને તેથી અત્યારના રૂ. ૪૦૨ના ભાવે થોડાં થોડાં શેરો કવર કરતા જજો. વિદેશી સંસ્થાઓએ પણ મોટા પાયે **ઈન્ડિયન ઓઈલ, બીપીસીએલ** અને **એચપીસીએલ**ના શેરો કવર કર્યા છે.

બીપીસીએલ અત્યારે રૂ. ૫૦૬ ઉપર છે. જ્યારે **એચપીસીએલ** રૂ. ૪૦૬ ઉપર મળી રહ્યો છે અને આગામી દિવસોમાં ધીમા સુધારા સાથે આ બંને શેરોમાં લગભગ ૪૦થી ૫૦ ટકાનું રિટર્ન છૂટી જાય તો નવાઈ નહીં લાગે.

દેશના સૌથી વધારે વેઈટેજ ધરાવતા શેર તરીકે **ઓએનજીસી** છે અને તેમાં પણ શોર્ટટર્મ તબક્કો સુધારાતરફી થયો છે. ઓએનજીસી અત્યારે રૂ. ૧૮૩-૧૮૪ વચ્ચે ચાલે છે અને તેમાં થોડું રોકાણ જાળવી શકાય. આગામી દિવસોમાં ઓએનજીસીના શેરમાં ફીટ રૂ. ૨૦૦ ઉપરનો ભાવ આવવાની ગણતરી છે.

સામે પક્ષે **એમઆરપીએલ**નો શેર સારો એવો વધી ગયો છે અને તેથી હવે એમઆરપીએલના શેરમાં થોડું થોડું પ્રોફીટ બુકીંગ શરૂ કરતા જવું ખોટું નથી.

પેટ્રોનેટ એલએનજીનો શેર પણ અત્યારે ખૂબ આકર્ષક વેલ્યુએશન ઉપર મળી રહ્યો છે. અત્યારે રૂ. ૨૪૪-૨૪૫ ઉપરના આ શેરમાં એકદમ ઝડપી ઉછાળો નહીં આવે તે ધ્યાનમાં રાખીને થોડો થોડા શેરો કવર કરી શકાય અને એકંદરે મધ્યમગાળે આ શેર ખૂબ સુંદર રિટર્ન આપી શકશે.

અત્યારના તબક્કે મિડસાઈઝ કે સ્મોલ સાઈઝ ઓઈલ અને ગેસ શેરોમાં ખાસ કોઈ જ આકર્ષણ નથી. **ગુજરાત ગેસ**નો શેર પણ સારો એવો ઉંચો છે અને તેથી તેમાં પ્રોફીટ બુકીંગ કરી શકાય. જ્યારે રૂ. ૩૫૬ ઉપરના **ઓઈલ ઈન્ડિયા**ના શેરમાં આગામી દિવસોમાં ધીમો અપટ્રેન્ડ જળવાઈ રહે તેવી ગણતરી છે.

ટેલિકોમ સેક્ટરમાં **ભારતી એરટેલ**ના શેરમાં ભાવ સારો એવો વધી ગયો છે અને હવેના તબક્કે આ શેરમાં જૂનું રોકાણ હોય તો થોડો સમય જાળવી શકાય. બાકી આ શેરમાં હવે કરેક્શનનો ટ્રેન્ડ શરૂ થાય તે સંભાવના વધારે છે. જ્યારે **ભારતી ઈન્ફ્રાટેલ** હવે કરેક્શનનો તબક્કો પૂરો કરીને ફરી સુધારાતરફી થાય તેવી ગણતરી છે. શેરનો હિસ્સો વેચ્યો તે પહેલાં ભારતી ઈન્ફ્રાટેલમાં મોટો ઉછાળો જોવા મળ્યો હતો. પરંતુ છેલ્લાં ૨ અઠવાડિયાથી આ બે શેરમાં નબળાઈ અને ઘટાડાનો તબક્કો ચાલી રહ્યો છે અને હવે તે તબક્કો પૂરો થવાની તૈયારી છે.

આઈડિયા અત્યારે રૂ. ૨૯૩-૨૯૪ ઉપર ચાલે છે અને તેમાં શોર્ટટર્મ ટ્રેન્ડ નબળાઈનો છે. એકદમ ઝડપી ઉછાળાની જગ્યા નથી દેખાતી. આઈડિયા અને વોડાફોનનું મર્જર પૂરું થશે ત્યારે બંને કંપનીઓને ચોક્કસ ફાયદો મળશે. પરંતુ વોડાફોન સામે આવકવેરાની ડિમાન્ડ અંગે સરકાર શું વલણ લે છે તે ખૂબ જ મહત્ત્વનું છે અને તે અંગે સ્પષ્ટતા ન આવે તો આઈડિયાના અત્યારના ભાવમાં રોકાણ વધારી દેવાની ઉતાવળ ના કરાય. ગમે ત્યારે મોટા કરેક્શનનો ભય છે. **ટીટીએમએલ**માં જંગી નુકસાન હોવાને કારણે નવા રોકાણ માટે સટોડિયા પણ સક્રિય નથી થતાં. ટીટીએમએલના શેરથી દૂર જ રહેવું સલાહભરેલ છે. જ્યારે **ટાટા કોમ્યુનિકેશન**ની કામગીરી સુંદર હોવા છતાં ટાટા ગ્રૂપ ટેલિકોમ સેક્ટર અંગે નબળો દેખાવ દર્શાવતી હોવાથી તે શેરમાં કોઈ જ આકર્ષણ નથી દેખાતું.

ટેલિકોમ ટાવરનું કામ કરતી **સ્ટરલાઈટ ટેકનોલોજી**ના શેરમાં અત્યારે ખાસ કોઈ જ આકર્ષણ નથી રહ્યું અને તેવી જ રીતે ટેલિકોમ ઈક્વિપમેન્ટ કે ટેલિકોમ કેબલના શેરમાં ફંડામેન્ટલ રીતે કોઈ જ આકર્ષણ નથી પરંતુ એકદમ ફુદ્દા શેરો અચાનક જ ઉંચો ભાવ બતાવી દે તો નવાઈ નહીં લાગે.

એન્ટરટેન્મેન્ટ સેક્ટરમાં છેલ્લાં થોડાં અઠવાડિયાથી આકર્ષણ વધતું જાય છે. કેવળ **ઝી એન્ટરટેન્મેન્ટ** અને **સન ટીવી**ના શેર મજબૂત ભાવિ અને મજબૂત ફંડામેન્ટલને કારણે સતત વધી રહ્યા છે અને આગામી દિવસોમાં આ બંને શેરોમાં મજબૂત અપટ્રેન્ડ જળવાઈ રહે તે સંભાવના છે.

પરંતુ સામે પક્ષે **ટીવી ટુડે**ના શેરમાં ભાવ તદ્દન નીચો છે. અગાઉના વર્ષની સરખામણીમાં ટીવી ટુડેની નફાશક્તિ લગભગ ૩૧ ટકા વધી હોવા છતાં આ શેર રૂ. ૩૯૨ના નીચા વેલ્યુએશન ઉપર પડી રહ્યો છે. પરંતુ આગામી દિવસોમાં થોડું થોડું રોકાણ ઝી

(અનુ. પાના ૨ ઉપર)

MAXIMAA SYSTEMS LIMITED

CIN NO. L27100GJ1990PLC014129
Registered Office : B-1 , Yashkamal, Tithal Road, Valsad 396001,Gujarat.
Ph: +91 2632 222402/222403 Fax No : 02632 222302
Email : cs@maximaasystems.com Website : www.maximaagroup.com

Extract of Standalone Unaudited Financial Results for the Quarter and Half year ended 30th September, 2017

(Rs. In Lacs)

SR. No	PARTICULARS	Quarter ended 30.09.2017 Unaudited	Half Year ended 30.09.2017 Unaudited	Quarter ended 30.09.2016 Unaudited
1	Total Income from Operations (Net)	350.23	691.03	344.94
2	Net Profit / (Loss) for the period (Before Tax, Exceptional and / Extraordinary items)	1.70	3.96	13.94
3	Net Profit / (Loss) for the period before tax (after Exceptional and or Extraordinary items)	1.70	3.96	13.94
4	Net Profit / (Loss) for the period after Tax (after Exceptional and or Extraordinary items)	1.70	3.96	13.94
5	Total Comprehensive Income for the period [Comprising Profit / (Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	0.00	0.00	0.00
6	Equity Share Capital	1011.73	1,011.73	1011.73
7	Earnings Per Share (Face Value of Rs. 2/- each) (for continuing and discontinued operations) -			
	(a) Basic	0.003	0.008	0.028
	(b) Diluted	0.003	0.008	0.028

Notes:
1. The Company has adopted Indian Accounting Standard (Ind-AS) wef 01st April, 2017 (Transition date being 01st April, 2016) and accordingly unaudited financial results has been prepared in accordance with the Ind-AS prescribed under section 133 of the Companies Act, 2013 read together with the Companies (Indian Accounting Standards) Rules, 2015 (as amended).
2. The above unaudited financial results were, subjected to limited review by the Statutory Auditor of the Company, reviewed by the Audit Committee and approved by the Board of Directors at its meeting held on 14th December, 2017. The Limited Review Report of the Statutory Auditor is being filed with the BSE Limited.
3.The above results is an extract of the detailed format of the unaudited financial results for the quarter and half year ended 30th September, 2017 filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosures Requirements) Regulations 2015. The full format of the unaudited financial results for the quarter and half year ended 30th September, 2017 along with Limited Review Report of Statutory Auditor is available under Investor section of our website at www.maximaagroup.com and Financial Result at Corporate section of www.bseindia.com

By Order of the Board
For, Maximaa Systems Limited

Sd /-
Mr. Manoj Shah
Managing Director
DIN : 00017594

Place : Valsad
Date : 14/12/2017